YATAŞ YATAK VE YORGAN SANAYİ TİCARET A.Ş.

01.01.2015-30.06.2015

ARA DÖNEM FAALİYET RAPORU

YATAŞ YATAK VE YORGAN SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
01.01.2015-30.06.2015 Ara Dönem Faaliyet Raporu

01.01.2015-30.06.2015 dönemine ait bu Faaliyet Raporu Sermaye Piyasası Kurulu'nun II-14.1 sayılı Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği kapsamında hazırlanmıştır. Faaliyet Raporunun hazırlanmasında 01.01.2015-30.06.2015 dönemine ait mali tablolarından faydalanılmıştır. İlgili tablolar ve bu Faaliyet Raporu tarafımızca incelenmiştir. İşletmedeki görev ve sorumluluk alanında sahip olduğumuz bilgiler çerçevesinde, finansal tablo ve faaliyet raporunun, önemli konularda gerçeğe aykırı bir açıklama veya açıklamanın yapıldığı tarih itibarıyla yanıltıcı olması sonucunu doğurabilecek herhangi bir eksiklik içermediğini ve işletmedeki görev ve sorumluluk alanında sahip olduğumuz bilgiler çerçevesinde, SPK II-14.1 sayılı tebliğ uyarınca hazırlanmış finansal tabloların işletmenin aktifleri, pasifleri, finansal durumu ve kar ve zararı ile ilgili gerçeği dürüst bir biçimde yansıttığını ve bu Faaliyet Raporunun işin gelişimi ve performansını ve işletmenin finansal durumunu, karşı karşıya olunan önemli riskler ve belirsizliklerle birlikte, dürüstçe yansıttığını, beyan eder bilgilerinize sunarız.

Yataş Yatak ve Yorgan San. Tic. A.Ş
Yönetim Kurulu

1. Şirket Profili

TİCARET ÜNVANI	:	Yataş Yatak Ve Yorgan Sanayi Ticaret A.Ş
KURULUŞ TARİHİ	:	09.09.1987
FAALİYET ALANI	:	Yatak, Yorgan, Ev Tekstili ve Mobilya İmalatı
MERKEZ ADRESİ	:	Organize Sanayi Bölgesi 18.Cadde No:6 Melikgazi/Kayseri
E-POSTA	:	yatirimci@yatas.com.tr
TELEFON	:	(352) 321 24 00 PBX
FAX	:	(352) 321 21 49
ŞUBE / FABRİKA ADRESLERİ	:	Yatak, Ev Tekstili ve Sünger Üretim Fabrikaları: Organize Sanayi Bölgesi 18.Cadde No:6 - Kayseri Kanepe Fabrikası: Organize Sanayi Bölgesi 11.Cadde No:88 - Kayseri Ankara Modüler Kanepe Fabrikası: Hasanoğlan O.S.B. No:6 Hasanoğlan - Ankara Ankara Bölge Müdürlüğü: Eskişehir Yolu 7. Km No:164 Kentpark Ofis Kat:3 No:6 Çankaya-Ankara İstanbul Şube: Kartal Caddesi No:31 Yakacık Kartal – İstanbul
TİCARET SİCİL MEMURLUĞU / NO	:	Kayseri Ticaret Sicil Memurluğu / 14222
VERGİ DAİRESİ / NO	:	Gevhernesibe VD/ 9400017183
ÖDENMİŞ SERMAYE	:	42.799.695 TL
KAYITLI SERMAYE TAVANI	:	75.000.000 TL
İŞÇİ SENDİKASI	:	Öz İplik İş Sendikası /Öz Ağaç İş Sendikası
İŞVEREN SENDİKASI	:	Türkiye Tekstil İşverenleri Sendikası
BAĞIMSIZ DENETÇİ	:	Ata Uluslararası Bağımsız Denetim ve SMMM A.Ş.

2. Sermaye Yapısı

(04 Aralık 2014 tarihli Merkezi Kayıt Kuruluşu verileri baz alınmıştır.)
(%5 ve üzeri paya sahip olan ortaklar)

Ortak Unvanı	Sermaye Miktarı(TL)	Sermaye Payı (%)
Yılmaz ÖZTAŞKIN	3.125.769,50	7,30
Hacı Nuri ÖZTAŞKIN	2.987.443,90	6,98
Diğer	36.686.481,60	85,72
TOPLAM	**42.799.695,00**	**100**

Şirket sermayesinde imtiyazlı pay bulunmamaktadır. Tüm paylar Genel Kurulda oy hakkı, temettüden pay alma ve yönetim kuruluna üye seçimi bakımından eşit haklara sahiptir.

3. İştirakler, Finansal Varlıklar

	Ortaklık Payı (%)	TL
Kay-Ser A.Ş.	100	82.229

4. Merkez Dışı Örgütlenmeler

Yatak , Ev Tekstili ve Sünger Üretim Fabrikaları:
Organize Sanayi Bölgesi 18.Cadde No:4-6 Melikgazi/Kayseri

Lojistik Depo:
Organize Sanayi 20. Cadde No:1 Melikgazi/Kayseri

Ankara Modüler Kanepe Fabrikası:
Hasanoğlan O.S.B. No:6 Hasanoğlan/Ankara

Ankara Bölge Müdürlüğü:
Eskişehir Yolu 7. Km No:164 Kentpark Ofis Kat:3 No:6 Çankaya/Ankara

İstanbul Şube:
Cumhuriyet Mah. Kartal Caddesi No:31 Yakacık Kartal/İstanbul

İzmir Bölge Müdürlüğü:
Yeşillikler Cad. No:461 Karabağlar/İzmir

5. Yönetim Kurulu

YÖNETİM KURULU ÜYELERİ	Görev	Görev Süreleri
Yavuz Altop	Başkan	05.07.2013-05.07.2016
Yılmaz Öztaşkın	Murahhas Üye	05.07.2013-05.07.2016
H. Nuri ÖZTAŞKIN	Başkan Vekili	05.07.2013-05.07.2016
Şükran BALÇIK	Üye	05.07.2013-05.07.2016
Nimet EŞELİOĞLU	Üye	05.07.2013-05.07.2016
Hasan ALTUNDAĞ	Bağımsız Üye	28.07.2015-28.07.2016
Nadir ÖNCEL	Bağımsız Üye	28.07.2015-28.07.2016

Yönetim Kurulunun yetki ve sınırları Şirket Ana Sözleşmesinin 10. Maddesinde aşağıdaki şekliyle düzenlenmiştir.

"Şirketin Yönetimi hissedarlar ile üçüncü şahıslara karşı mahkemeler nezdinde her sıfatla temsili Yönetim Kurulu'na aittir. Yönetim Kurulu şirket mallarının idaresi ve şirketin amacı ile ilgili her türlü akit ve muameleleri yapmaya yetkili ve şirketin imzasını kullanma hakkına sahiptir. Yönetim Kurulu sulh olmak, hakemi tayin etmek yetkisine sahiptir. Gerek kanunla gerekse işbu sözleşme ile açıkça menedilmeyen emlak tasarrufu ile alakalı işlemleri yapmaya mezundur.

Yönetim Kurulu, Sermaye Piyasası Kanunu Hükümlerine uygun olarak gerekli gördüğü zamanlarda kayıtlı sermaye tavanına kadar hamiline yazılı paylar ihraç ederek bedelli ve/veya bedelsiz olarak kaydileştirme esasları çerçevesinde çıkarılmış sermayeyi arttırabilir.

Sermaye Piyasası Kurulu tarafından uygulaması zorunlu tutulan Kurumsal Yönetim İlkelerine uyulur. Zorunlu ilkelere uyulmaksızın yapılan işlemler ve alınan yönetim kurulu kararları geçersiz olup esas sözleşmeye aykırı sayılır.

Kurumsal Yönetim İlkelerinin uygulanması bakımından önemli nitelikte sayılan işlemlerde ve şirketin her türlü ilişkili taraf işlemlerinde ve üçüncü kişiler lehine teminat, rehin ve ipotek verilmesine ilişkin işlemlerinde Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemelerine uyulur.

Yönetim Kurulu'nun Şirketin içinde bulunduğu durum ve gereksinimlere uygun olarak, görev ve sorumluluklarının sağlıklı bir biçimde yerine getirmesini teminen ilgili mevzuat kapsamında kurmakla yükümlü olduğu komitelerin oluşumu, görev ve çalışma esasları ile Yönetim Kurulu ile ilişkileri hakkında, ilgili mevzuat hükümleri uygulanır."

6. Komiteler ve Denetim

DENETİM KOMİTESİ	
Hasan ALTUNDAĞ	Başkan
Nadir ÖNCEL	Üye
KURUMSAL YÖNETİM KOMİTESİ	
Nadir ÖNCEL	Başkan
Nimet EŞELİOĞLU	Üye
Özgür Fırat CERTEL	Üye
RİSKİN ERKEN SAPTANMASI KOMİTESİ	
Hasan ALTUNDAĞ	Başkan
Şükran BALÇIK	Üye
Tevfik ALTOP	Üye
DENETÇİ	
Şuayip GÜN	Denetçi

Yönetim kurulunun görev ve sorumluluklarını sağlıklı bir biçimde yerine getirmesini teminen "Denetimden Sorumlu Komite", "Riskin Erken Saptanması Komitesi" ve "Kurumsal Yönetim Komitesi" oluşturulmuştur. Ancak yönetim kurulu yapılanması gereği ayrı bir aday gösterme komitesi ve ücret komitesi oluşturulmamıştır.

Denetimden sorumlu komite; şirketin muhasebe sistemi, finansal bilgilerinin kamuya açıklanması, bağımsız denetimi ve şirketin iç kontrol ve iç denetim sisteminin işleyişinin ve etkinliğinin gözetimini yapmak üzere yıl içerisinde 4 defa toplanarak yönetim kuruluna yazılı bilgi verir. Yapılan toplantılarda, anılan kontrollere ilişkin herhangi bir eksiklik görülmemiştir.

7. Üst Düzey Yöneticiler

Hacı Nuri ÖZTAŞKIN	Genel Müdür
Ersin SERBES	Genel Müdür Yardımcısı

8. İçsel Bilgiye Erişebilenler

	Ad	Soyad	Görev		Ad	Soyad	Görev
1	Yavuz	Altop	Yönetim Kurulu Üyesi	7	Ersin	Serbes	Genel Müdür Yardımcısı
2	Yılmaz	Öztaşkın	Yönetim Kurulu Üyesi	8	Kerem	Koçyiğit	IT-Bilişim Tek. Direktörü
3	Hacı Nuri	Öztaşkın	Yönetim Kurulu Üyesi	9	Tevfik	Altop	Finans ve Mali İşler Direktörü
4	Şükran	Balçık	Yönetim Kurulu Üyesi	10	Nevzat	Yıldız	Pazarlama Direktörü
5	Nimet	Eşelioğlu	Yönetim Kurulu Üyesi	11	Murat	Arı	Avukat
6	Hasan	Altundağ	Yönetim Kurulu Üyesi	12	Esra	Kuru	Genel Muhasebe Yöneticisi
7	Nadir	Öncel	Yönetim Kurulu Üyesi	13	Özgür Fırat	Certel	Yatırımcı İlişkileri Yöneticisi

9. Personel Bilgileri

30.06.2015	
Dönem Sonu Toplam Personel	**1.516**
Beyaz Yaka	542
Mavi Yaka	974

10. Yurtiçi Satış Noktaları

Şirketin, kendisine ait perakende mağaza sayısının artırılmasına yönelik hedefleri doğrultusunda 2015 6 aylık dönem sonunda ulaşılan mağaza sayısı 45 olmuştur.(2014;39) Ayrıca 2015 6 aylık dönem sonu itibariyle bayi olarak da 167 mağaza faaliyet göstermiştir. Mağaza konseptleri mevcut metrekare alanlarına göre değişmekte olup, 250m² ile 550m² arasındaki mağazalar Yataş Bedding konseptinde olup daha büyük mağazalar Enza Home konseptindedir. Enza Home konseptindeki satış noktalarında mobilya, koltuk, yatak, baza, tekstil ürünleri ve dekoratif ürünler gibi ürün yelpazesindeki tüm ürünler satışa sunulurken Yataş Bedding konseptindeki satış noktalarında yatak, baza, tekstil ürünleri ve dekoratif ürünler satılmaktadır. Türkiye genelinde toplam 212 satış noktasında, 180.915m² teşhir alanında ürünlerimiz satılmaktadır. 2015 6 aylık dönem sonu itibariyle yurtiçinde yer alan mağaza ve bayi sayıları, konsept ayrımı ile birlikte aşağıdaki gibidir;

Mağaza Sayıları;

		Enza Home	Yataş Bedding	Toplam M²
Toplam Mağaza Sayısı	45	27	18	49.115

Bayi Sayıları;

		Enza Home	Yataş Bedding	Toplam M²
Toplam Bayi Sayısı	167	100	67	131.800

11. Yurtdışı Satış Noktaları ve İhracat

Kuruluşundan bu yana, her geçen gün gelişen teknolojisi ve artan kalitesiyle bir dünya şirketi olma yolunda emin adımlarla ilerleyen Yataş Grup; dış pazarlara açılma serüveninde önemli yollar kat etmektedir. Mobilya ve yatak ürünleri, ABD'den Çin'e kadar 30'a yakın ülkede, 50'ye yakın noktada hem franchise olarak hem corner hem de proje bazlı satılmaktadır. Ülkemizin coğrafi avantajı ve sektörün dinamizmi kullanılarak Ortadoğu, Afrika, Avrupa, Orta Asya ve hatta Uzak Doğu öncelikli ihracat pazarlarımızdır. İhracat yapılan ilk 10 ülke Libya, Mısır, İngiltere, İran, Fas, Azerbaycan, Kazakistan, Çin, Bulgaristan ve Avusturya'dır.

2015 6 aylık dönem sonu itibariyle yurtdışındaki kurumsal kimlik taşıyan 31 franchise mağazadan 17 tanesi Enza Home ve 14 tanesi Yataş Bedding konseptindedir. Kurumsal kimlik taşıyan yurtdışındaki mağazalarımızda sahip olduğumuz toplam teşhir alanı yaklaşık 22.000 m²'dir.

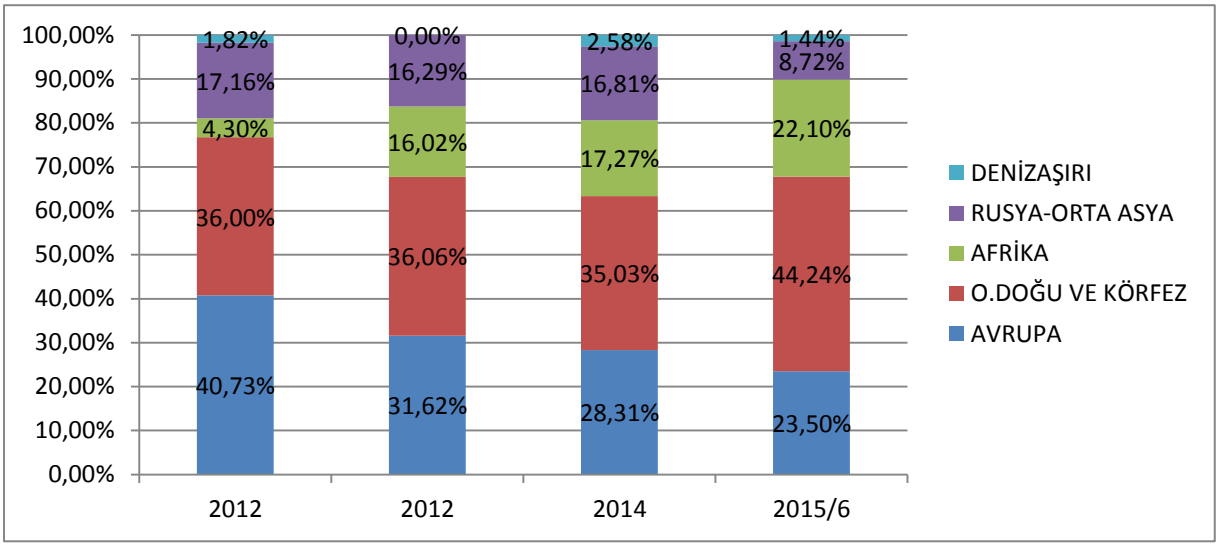
17 enza HOME 14 yataş bedding

2015 6 aylık dönemde yurtdışında yeni açılan mağazalar aşağıdaki gibidir;

Ülke	Mağaza Tipi	M²
Mısır / Kahire	Enza Home	1200
Karadağ / Bijelo Polje	Enza Home	900

2015 6 aylık dönem sonu itibariyle ihracatımız 12.811.213-TL olarak gerçekleşmiş olup, bir önceki yıla göre yaklaşık %85 büyüme sağlanmıştır. (2014 6 aylık; 6.909.721-TL)

Bölgelere Göre İhracat Dağılımı



12. Net Satışlar

2015 6 aylık dönemde şirketin ulaştığı yurtiçi ve yurtdışı toplam net satışlar 147,6 milyon TL olup bir önceki yıla göre yaklaşık %23'lük büyüme sağlanmıştır. (2013 6 aylık; 119,8 milyon TL) Satışların bir önceki dönem ile karşılaştırmalı görünümü aşağıdaki gibi olmuştur. Ayrıca bayiler hariç mağazalarımızdaki 2014-2015 6 aylık dönemde Like for Like analizine göre satışlarda %6'lık büyüme elde edilmiştir.

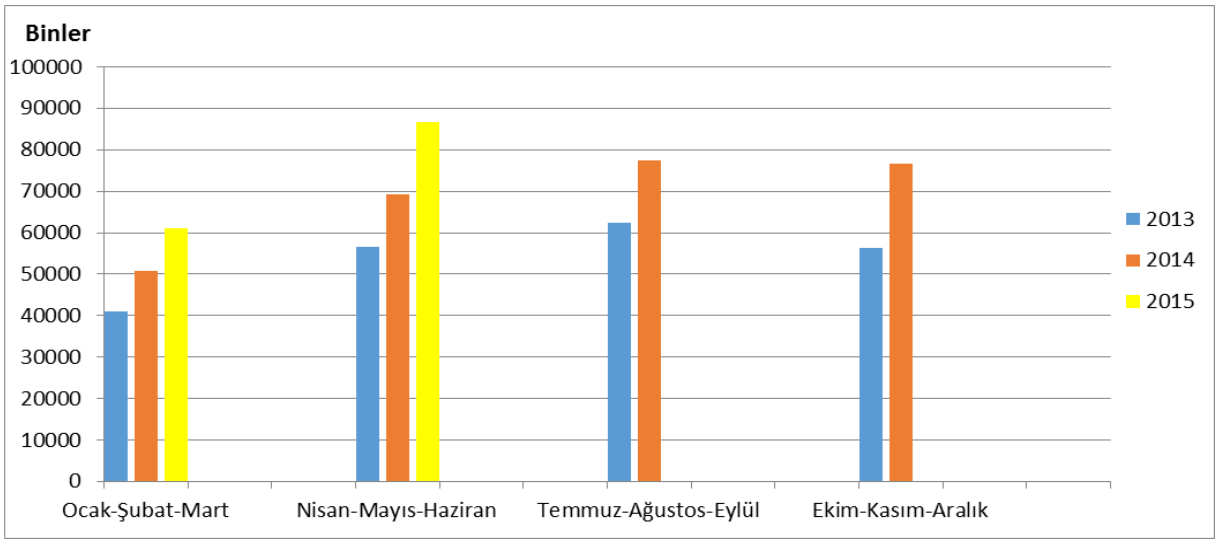
Bayiler hariç mağazalarımızda 2014 ve 2015 6 aylık dönemdeki verilere göre yapılan Like for Like ölçümüne göre, müşteri ziyaretleri ve satışa dönüşüm oranları aşağıdaki gibidir;

Müşteri Dönüşüm Oranları

	2014/6	2015/6	Değişim(%)
Müşteri Ziyareti	938.948	962.330	2,49
Satışa Dönüşen Adet	41.151	48.503	17,8
Dönüşüm Oranı	4,38%	5,04%	

Not; Müşteriler birden fazla ziyaretçiyi yanında getirebilmektedir. Buna benzer çoklu girişlerden arındırılmamıştır.

3'er Aylık Net Satışlar
2013-2015



13. Satışların Bölgelere Göre Dağılımı

2015 6 aylık dönemde yurtiçindeki perakende mağazalar ve bayilerin gerçekleştirdiği ortalama satışların bir önceki yılın aynı dönemine göre bölgesel dağılımı aşağıdaki şekilde gerçekleşmiştir.

BÖLGE (Mağazalar +Bayiler)	2014/6 Dağılım (%)	2015/6 Dağılım (%)
Marmara	46,51	44,35
İç Anadolu	21,13	20,21
Ege	15,77	15,85
Karadeniz	9,49	9,86
Akdeniz	6,04	7,85
Güney Doğu Anadolu	0,49	0,86
Doğu Anadolu	0,58	1,02
	100,00	100,00

BÖLGE (Mağazalar)	2014/6 Dağılım (%)	2015/6 Dağılım (%)
İst. Avrupa	24%	22%
İst. Anadolu	29%	31%
Ankara	29%	29%
Kayseri	8%	6%
İzmir	10%	12%
	100%	100%

14. Satışların Ürün Gruplarına Göre Dağılımı

Mağazalarımızda ve bayilerimizde yapılan satışların tutar olarak ürün grubu bazındaki dağılımı aşağıdaki gibi olmuştur.

Mağaza+Bayiler	2013	2014	2015/6
Ürün Grubu	Dağılım (TL) %	Dağılım (TL) %	Dağılım (TL) %
Baza	9,80%	8,86%	8,90%
Yatak	34,79%	30,55%	31,98%
Başlık	1,90%	1,71%	1,58%
Ev Tekstili	8,62%	8,81%	9,18%
Kanepe	25,13%	26,58%	26,50%
Modüler	19,63%	23,28%	21,75%
Aksesuar	0,14%	0,20%	0,11%
Toplam	100%	100%	100%

15. Finansman Kaynakları ve Risk Yönetim Politikaları

1. Sermaye risk yönetimi

Şirket, sermaye yönetiminde, bir yandan faaliyetlerinin sürekliliğini sağlamaya çalışırken, diğer yandan da borç ve öz kaynak dengesini en verimli şekilde kullanarak karını artırmayı hedeflemektedir.

Şirket'in sermaye yapısı kredileri de içeren borçlar, nakit ve nakit benzerleri ve ödenmiş sermaye, yedekler ve geçmiş yıl kazançlarını içeren öz kaynak kalemlerinden oluşmaktadır.

2. Finansal risk yönetimindeki hedefler

Şirket'in finansman bölümü; ticari faaliyetler ile ilgili hizmet verirken, aynı zamanda yerli ve yabancı finansal piyasalara erişimin düzenli bir şekilde sağlanmasından ve Şirket'in faaliyetleri ile ilgili maruz kalınan finansal risklerin seviyesini ve büyüklüğünü takip etmekten sorumludur. Söz konusu bu riskler; piyasa riski (döviz kuru riski, gerçeğe uygun faiz oranı riski ve fiyat riskini de içerir), kredi riski, likidite riski ile nakit akım faiz oranı riskini kapsar.

Şirket'in spekülatif amaçlı finansal aracı (türev ürün niteliğindeki finansal araçların da dahil olduğu) yoktur ve bu tür araçların alım-satımı ile ilgili bir faaliyeti bulunmamaktadır.

16. Yatırımlar ve Teşvikler

01.01.2015–30.06.2015 döneminde toplam 14.301.413-TL tutarında sabit kıymet alımı gerçekleştirilmiştir.

01.01.2015–30.06.2015 döneminde 1.335.002-TL tutarında makine alımları gerçekleştirilmiştir.

Dönem içinde yapılan yatırımlarda herhangi bir teşvik kullanılmamıştır.

17. Bağışlar

01.01.2015–30.06.2015 döneminde çeşitli kurum ve kuruluşlara yapılan toplam bağış ve yardımların tutarı 5000-TL'dir.

18. Dönem Sonrasında Meydana Gelen Önemli Olaylar

03.03.2015 tarihinde duyurusu yapılan Almanya'da şirket kuruluşuna ilişkin sermaye ödemesi 10.07.2015 tarihinde tamamlanmıştır. Aynı tarihte KAP üzerinde de gerekli duyurular yapılmıştır.